

2024年11月 月次報告

株式会社DAY1

事業戦略

コンセプト設計に基づく事業戦略

コンセプトの構成要素は「Who（誰に）」「What（何を）」「How（どうやって）」の3つ。これらを定義し事業の最適解を導き出す。

Who（ターゲット）

くせ毛に悩み縮毛矯正をしていたけど辞めたいと考えている大人女性

What（提供価値）

くせ毛をもっと、好きになる体験

How（事業）

- ・カット（くせ毛カット美容室）
- ・スタイリング（NATURELY）
- ・コミュニティ（オンラインサロン）

適宜ターゲットの範囲を水平方向へと拡大し、新たなターゲットの本能的欲求に刺さる提供価値を定義し、提供価値を満たす事業を展開することで総合的な企業価値向上を目指す。ターゲットの拡大に伴い既存事業者との提携等を活用し、効率的かつスピーディーな事業成長を実現する。

2024年11月業績ハイライト

売上

損益

サロン事業

416万2千円

192万5千円

FC事業

45万1千円

40万3千円

EC事業

94万8千円

29万8千円

投資額

実質損益

ブランド投資

82万5千円

△59万6千円

新規数

次回予約率

顧客数

チャンネル登録者数

150名

91%

1079人

5.7万人

※FC店舗含む